



Fit for partnership with Germany

«Программа Федерального министерства экономики и технологий по подготовке управленческих кадров Германия – Украина».







- Программа подготовки управленческих кадров BMWi
- O GIZ
- Цели, результаты и суть Программы
- Польза для участника Программы
- Содержание и модули Программы в Германии
- Целевая группа и критерии отбора участников
- Форматы групп 2013
- Контакты и информация



Программа Федерального министерства экономики и технологий по подготовке управленческих кадров Германия – Украина. Fit for partnership

- Россия (с 1998), Украина (2001), Молдова (2008)
 Белоруссия, Казахстан, Киргизия, Узбекистан,
 Туркмения, Азербайджан, Монголия, Китай,
 Вьетнам, Индия, Египет
- > 8000 выпускников (из Украины 717)
- Международные группы
- Немецкие управленцы в России и в Китае
- Сотрудничество с немецкими образовательными центрами (11)

Участие в Программе в Германии за счет немецкой стороны



GIZ – генеральный менеджер Программы

- GIZ: Некоммерческая федеральная организация
- По поручению федерального правительства
 Германии и других международных организацийзаказчиков
- Направления деятельности: поддержка экономического развития, работа в интересах мира, безопасности, восстановления народного хозяйства, урегулирования гражданских конфликтов, здравоохранения и образования, охраны окружающей среды, сбережения ресурсов
- 17.000 сотрудников, в 130 странах мира
- Годовой оборот 1,9 млрд. €

G1





Цели Программы по подготовке управленческих кадров Германия – Украина

Вносит вклад:

- <u>в устойчивое развитие и расширение двусторонних</u> <u>экономических взаимоотношений</u> Украины и Германии путем подготовки представителей украинских предприятий – в Германии
- <u>в освоение новых рынков</u> путем установления деловых отношений между украинскими и немецкими предприятиями
- <u>в повышение конкурентоспособности украинских</u> <u>предприятий</u> и способствовать их готовности к экономическому сотрудничеству путем повышения управленческой квалификации





Польза для участника Программы

- Получение информаций, знаний, навыков и межкультурных управленческих компетенций, помогающих наладить сотрудничество с немецкими компаниями
- Ознакомление с Германией, как экономическим партнером
- Установление контактов с немецкими компаниями
- Возможность напрямую ознакомиться с немецким оборудованием и технологиями и приобрести





Польза для участника Программы

- Информации о возможности сбыта своей продукции/ открытии своего бизнеса в Германии
- Карьерный рост/ расширение личного кругозора
- Знакомство с новыми бизнес-идеями
- Возможность увидеть немецкую компанию изнутри

Возможность стать специалистом в международном бизнесе, особенно с Германией

















Международная группа Украина - Молдавия - Беларусь - Азербайджан в 2011. Посещение мусороперерабатывающего предприятия AVG Köln mbH в г.Кельне.



Содержание и модули программ в Германии

- Модуль 0: Подготовка
- Одномесячная программа
 - Модуль 1: Тренинг
 - Модуль 2: Учебно-информационные посещения предприятий
 - Модуль 3: Индивидуальные деловые контакты



Модуль 1: Тренинг (8 дней)

- Подготовка к установлению контактов с немецкими компаниями, интерактивные тренинги в группе
- Приобретение навыков межкультурной коммуникации и профессионально-методической компетентности
- Вопросы внешнеэкономического сотрудничества, с учетом украинско-немецких особенностней, например:
 - межкультурная коммуникация, деловые отношения, ведение переговоров, управление проектами на международном уровне, бизнесплан для сотрудничества, презентация продукции и предприятия



Работа в группах





Модуль 2: Учебно-информационные посещения предприятий (10-15 предприятий)

- Обогащение бизнес-тренингов непосредственной информацией из практики предприятий
- Знакомство с технологиями и оборудованием, обмен опытом по профессиональным и специальным вопросам
- Вопросы внешнеэкономического сотрудничества, например:
 - экономика и бизнес Германии, контрактирование, финансирование международных операций, логистика и таможенное право, менеджмент персонала и качества в международном контексте и т.д.





Примеры из программы (март 2010)

- Dachser GmbH: логистика и дополнительный сервис, ориентированный на продукты и процессы; маркетинговые услуги в Восточной Европе
- Hannover Messe: выставка как инструмент; международные продажи; бизнес-контакты
- IM Brahm Recycling: бизнесстратегия и охрана окружающей среды - бизнес-идеи в Вост. Европы
- VW Wolfsburg: корпоративная культура и соц. ответственность международной компании
- Haver und Boecker: менеджмент персонала и международный успех в машиностроении
- Wepoba Wellpappenfabrik: семейный бизнес и как стать международным поставщиком; outsourcing







Модуль 3: Индивидуальные деловые контакты

- Налаживание деловых отношений с конкретными предприятиями, встречи на выставках
- Возможность личного знакомства с потенциальными деловыми партнерами, возможность диалога или предварительных переговоров, выступить с презентацией собственного предприятия и выпускаемой продукции
- Поиск партнеров для индивидуальных встреч до начала Программы в Германии
- 2-5 встречи на участника, максимум по одному дню





Предлагаемые форматы групп в 2013/ 2014

- Одномесячные программы
 - Экономическая кооперация, все сектора
 - Экономическая кооперация в сфере энергоэффективности
 - Экономическое кооперация в сфере сельского хозяйства
- международные группы
- Английский, немецкий (исключение русский)





Целевая группа и критерии участия в Программе

- Руководители высшего и среднего звена предприятий с интересом и потенциалом к установлению и развитию деловых отношений с немецкими компаниями, например:
- импорт/ экспорт оборудования, сырья, комплектующих и т.д. из/ в Германию
- реализация совместных проектов
- создание совместных предприятий и т.д.
- Полномочия вести переговоры и принимать решения
- Возраст до 40 лет
- Знание английского (немецкого) языка





Что необходимо сделать, чтобы попасть на Программу

- Обратиться к нашему партнеру:
 Мин.экономического развития и торговли Украины.
- Продумать и сформулировать свои цели участия в Программы в соответствии с целями Программы
- Подготовиться к сотрудничеству (ищу/ предлагаю, список интересных компаний)
- Пройти собеседование
- Пройти подготовительный семинар (г.Киев)









Что мы ожидаем от участника?

- Интерес к налаживанию связей с немецкими партнёрами
- Настрой на извлечение максимальной пользы из Программы и активную, а не выжидательную позицию
- Актуализацию пожеланий до стажировки (прежде всего, интересующие вопросы, темы, пожелания по индивидуальному посещению предприятий, включ. координаты предприятий)
- Поддержание и совершенствование навыков владения нем. или англ. языком
- Презентацию и информационные материалы о предприятии и продукции, в идеале - на нем. или англ., в идеале – образцы продукции



Как готовиться к Программе?

- Четкая формулировка потребностей в кооперации
- Что Вам нужно?
- Кто сможет предоставить Вам это в Германии?

www.wlw.de

www.auma.de

www.deutschland.de

www.ixpos.de/

www.bmwi.de

www.e-trade-center.com

www.resale.de

www.gtai.de

- Кто что поставляет
- План выставок
- Сайт о Германии
- Портал по внешней экономике
- Сайт Мин.Эк. Германии
- Центральная биржа деловых контактов
- Сайт б/у оборудования
- Сайт Общества по привлечению инвестиций в Германию



И кроме того

- Семинар Follow up
- Мероприятия с выпускниками
- международный Networking

- Истории успеха
- Журнал, интернет, публикации



Подача заявок через нашего партнера в Украине

Министерство экономического развития и торговли Украины Надежда Кодацкая

Тел. 044-285-51-82

E-mail: kodatska@me.gov.ua

Информация о Программе в Германии

www.giz.de/gc21/mp

Украинский сайт:

www.inwent.org.ua





Программное бюро в г.Киеве BMWi-Managerfortbildungsprogramm

Степащенко Светлана Михайловна Шевченко Светлана Валерьевна ул.Большая Васильковская 44, офис 5

- **T** +38 044 228 42 54 (53)
- •M +38 050 310 68 73
- •F +38 044 531 30 61
- E Svetlana.Stepashchenko@giz.de
- ■E Svitlana.Shevchenko@giz.de
- www.inwent.org.ua



Спасибо за внимание!

